

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung, in der Sie Ihr Vertriebstalent auf voll entfalten können? Dann sind Sie bei uns richtig! Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine technisch orientierte Vertriebspersönlichkeit bzw. eine/n vertriebsstarke/n Techniker/in als

Mitarbeiter/-in im Vertriebsaußendienst

für die Postleitzahlengebiete 01-19, 39, 99

Seit 1962 ist die Firma Reinhardt-Technik einer der führenden Anbieter von Dosier- und Mischtechnik zur Verarbeitung von Flüssigkunststoffen in den Bereichen Kleben, Dichten, Vergießen und Oberflächenbeschichtung. Darüber hinaus bieten wir unseren Kunden die komplette Automatisierung der Systeme als Komplettlösung aus einer Hand.

Als zuverlässiger Partner sind wir in vielen Industriezweigen, u.a. Fahrzeugbau, Automotive, Weiße Ware sowie Erneuerbare Energien erfolgreich unterwegs.

Die Reinhardt-Technik GmbH gehört zur Wagner-Group und ist eingegliedert in die J.Wagner GmbH Markdorf, als weltweites „Competence-Center“ für Kleben und Dichten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen motivierten, erfahrenen Verkaufsmitarbeiter.

In dieser verantwortungsvollen Funktion sind Sie Ansprechpartner für unsere Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet zuständig.

Ihre Herausforderung:

- Betreuung der Kunden im Vertriebsgebiet
- Akquisition von Neukunden
- Teilnahme an nationalen sowie internationalen Messen
- Unterstützung bei der Durchführung von Verkaufsschulungen und Seminaren
- Technische Festlegung der Angebotsgrundlagen
- Projekt- und Auftragsverfolgung
- Erstellen von Budgetplänen für das Vertriebsgebiet
- Bedarfsermittlung und Definition der Kundenbedarfe
- Markt- und Kundenanalysen
- Auftragsverhandlung
- Unterstützung bei Kundenabnahmen und Versuchen im Haus
- Pflege der Kontakte zu den Materialherstellern im Vertriebsgebiet

Ihr Profil:

Sie bringen ein Studium Maschinenbau oder Verfahrenstechnik mit, zudem haben Sie mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern. Sie kombinieren ein hohes technisches Verständnis mit betriebswirtschaftlichen Kenntnissen in Ihrer täglichen Vertriebstätigkeit. Sie verfügen über eine selbstständige Arbeitsweise und sind eine kooperative Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen gewohnt.

Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie eine gewissenhafte, sorgfältige und zielstrebige Arbeitsweise runden Ihr Profil ab.

Vorzugsweise wohnen Sie in dem Vertriebsgebiet.

Wir bieten Ihnen:

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten und neue Herausforderungen in einem professionellen Umfeld
- Ein gutes Arbeitsklima und Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen Unternehmen in einer Wachstumsphase

Wenn Sie sich für die ausgeschriebene Stelle bewerben möchten, richten Sie bitte Ihre schriftliche Kurzbewerbung an unsere Personalleiterin **Frau U. Isenberg** ein.

E-Mail: **U.Isenberg@Reinhardt-Technik.de**